



iQuest  
GeoSales

O hartă completă a activității de vânzări



GeoSales este soluția de Customer Relation Management dezvoltată de iQuest pe platforma Microsoft Dynamics CRM de la care a moștenit întreaga suită de funcționalități pe modulele de Vânzări, Marketing și Service. Geosales păstrează toate caracteristicile unei aplicații complexe și integrate de tip Customer Relation Management la care s-au adăugat componente de business intelligence pentru analiza distribuției geografice a vânzărilor.

„Creșterea cu 5% a gradului de retenție a clienților poate genera o creștere între 25 și 100% a cifrei de afaceri“

Frederick F. Reichheld,  
„The Loyalty Effect: How Today's Leaders Build Lasting Relationships“

## Ce beneficii primești?

- Gestionarea profesionistă a relației cu clientul
- Acces la date în timp real prin intranet și internet
- Managementul oportunităților existente
- Organizarea și structurarea activității agenților de vânzare
- Automatizarea, controlul și transparența procesului de vânzare în toate fazele sale
- Automatizarea campaniilor de marketing, analiza eficienței acestora
- Analiza exactă a vânzărilor, pe zone geografice, prin integrarea cu Bing Maps
- Avantajul integrării soluției cu Microsoft Office
- Automatizarea forței de vânzare
- Posibilități de personalizare conform business-ului fiecărei companii



## Toate acestea au ca rezultate:

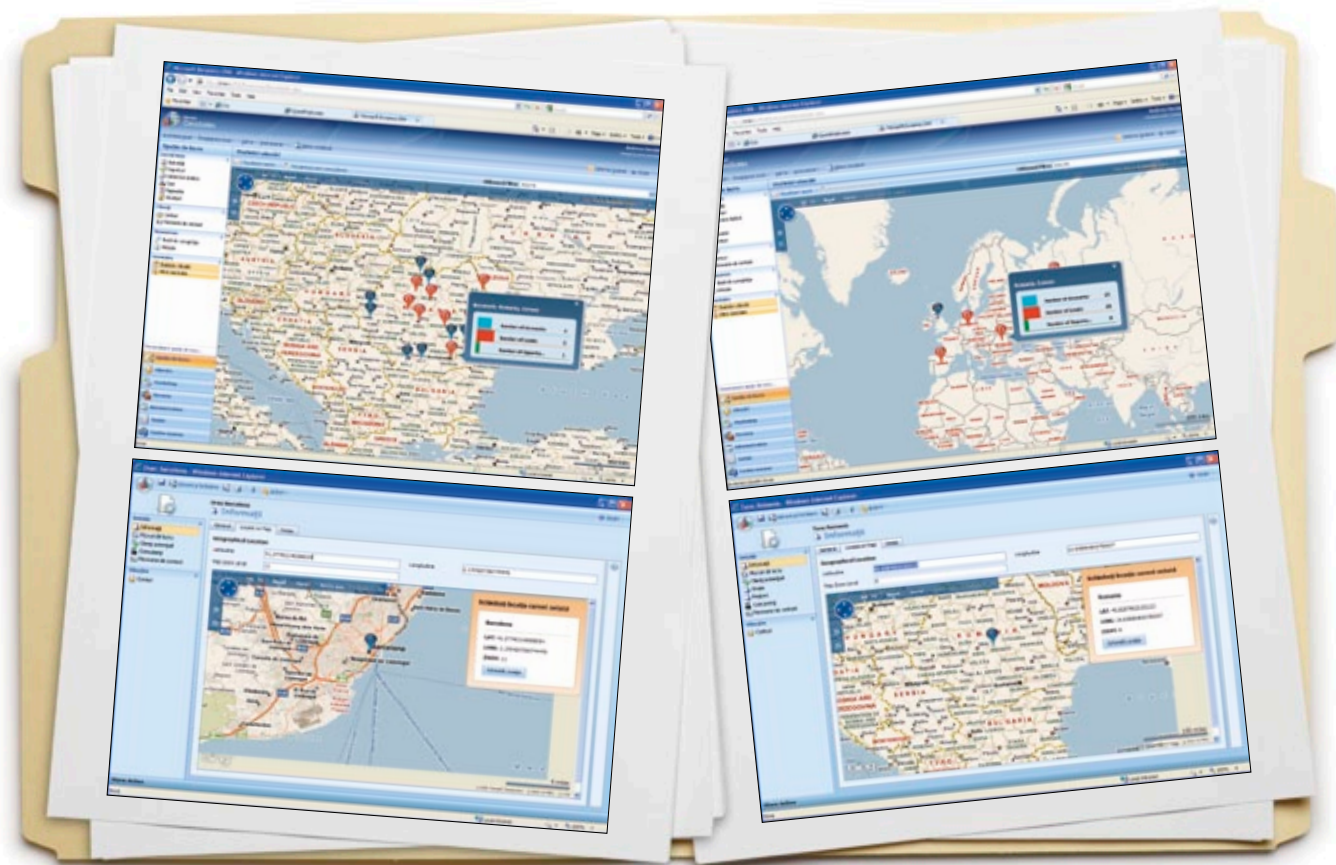
- Fidelizarea clienților
- Exploatarea la maxim a informațiilor pentru găsirea de noi clienți
- Creșterea vânzărilor
- Îmbunătățirea productivității angajaților
- Reducerea costurilor administrative și operaționale
- Alocarea optimă de resurse
- Analiza pieței, a competiției și luarea de decizii corecte
- Îmbunătățirea agilității în afaceri



Soluția GeoSales este customizabilă pentru orice tip de companie, din orice sector de activitate, datorită posibilităților flexibile de implementare și achiziționare, potrivite oricărui buget.

# Ce îți oferă GeoSales în plus față de alt sistem CRM?

- Analiză exactă a vânzarilor, pe zone geografice, prin integrarea cu Bing Maps
- Vizualizare la nivel de glob, continent, țară, județ și oraș
- Instrument cu puternic impact vizual pentru management
- Localizarea direct pe hartă a statisticilor definite dinamic:
  - Clienți
  - Posibili clienți
  - Oportunități
  - Comenzi



## iQuest recomandă

- **Varianta Hosting** = accesarea aplicației găzduită în datacenterul iQuest și plata unei chirii lunare în funcție de numărul de utilizatori activi.
- **Varianta On-Premise** = achiziționare de licențe proprii și instalarea aplicației pe propriile servere.

## 5 motive să alegi GeoSales

- 1. Funcționarea sistemului pe platforma Microsoft Dynamics CRM și integrarea lui cu Microsoft Outlook**
- 2. Interfața foarte prietenoasă, intuitivă, utilizatorii se obișnuiesc foarte repede cu sistemul**
- 3. Posibilități largi de personalizare, extindere și integrare cu alte sisteme**
- 4. Eficientizarea întregii activități, creșterea productivității angajaților, scăderea costurilor**
- 5. Modalități flexibile de achiziționare și implementare, potrivite oricărui buget**

**România**

Cluj-Napoca | T: 0264 592531  
Braşov | T: 0268 310506  
Bucureşti | T: 021 3149164  
E: [info@iquest.ro](mailto:info@iquest.ro) | [www.iquest.ro](http://www.iquest.ro)

**Germania**

Frankfurt am Main | T: +49 (69) 900 20760

**Franţa**

Paris | T: +33 (6) 07247871

**Suedia**

Göteborg | T: +46 (476) 22418

**Ungaria**

Budapesta | T: +36 (1) 2878252